



Gonzalo de la Campa



Roxana Falasco

DÍA 1

Mentalidad

Sistemas de Ventas Automatizadas



Contenidos

EJERCICIO 1. Tu entorno **3**

EJERCICIO 2. La rueda **4**

EJERCICIO 3. El elegido **5**

EJERCICIO 4: Tu cliente **6**

EJERCICIO 5: Gancho **7**

EJERCICIOS DÍA 1 — MENTALIDAD & ESTRATEGIA

PÁGINA 3

EJERCICIO 1: Tu entorno te define

Enumera aquí esas 5 personas:

Reflexiona: ¿Te inspiran o te limitan? ¿Qué frases te dicen cuando hablas de tu negocio?

“Somos el promedio de las 5 personas con las que más tiempo pasamos.” — Jim Rohn

<https://sistemasdeventasautomatizadas.com>

EJERCICIOS DÍA 1 — MENTALIDAD & ESTRATEGIA

PÁGINA 4

EJERCICIO 2: Cambiar tu rueda del
hámster

Responde con sinceridad: ¿Cuántas horas a la semana dedicas a la ejecución?

¿Y cuántas a la estrategia y planificación?

A partir de hoy, bloquea mínimo 2h semanales solo para pensar y diseñar tu sistema.

<https://sistemasdeventasautomatizadas.com>

EJERCICIOS DÍA 1 — MENTALIDAD & ESTRATEGIA

PÁGINA 5

EJERCICIO 3: ¿Por qué te van a elegir a ti?

¿Qué problema resuelves?

¿Qué haces distinto del resto?

Para reflexionar: Si alguien trabajase contigo ¿Qué transformación lograría?

<https://sistemasdeventasautomatizadas.com>

EJERCICIOS DÍA 1 — MENTALIDAD & ESTRATEGIA

PÁGINA 6

EJERCICIO 4: Define tu cliente ideal con IA (versión exprés)

¿A quién sí quieres ayudar? ¿Qué características tiene?

¿Qué le preocupa, qué desea y cómo puedes ayudarle hoy?

Prompt sugerido para obtener respuestas: "Actúa como un experto en marketing digital. Basándote en que quiero vender [producto o servicio] a personas que tienen [problema o necesidad], dime cómo sería mi cliente ideal: edad, intereses, situación, preocupaciones, y qué busca exactamente en una solución como la mía."

<https://sistemasdeventasautomatizadas.com>

EJERCICIOS DÍA 1 — MENTALIDAD & ESTRATEGIA

PÁGINA 7

EJERCICIO 5: Crea tu primer regalo-gancho

Escribe una idea de lead magnet (gancho) que podrías crear esta semana:

¿Qué problema soluciona? y ¿Formato? (PDF, vídeo, checklist, mini curso...)

Consejo: Imagina un recurso gratuito tan bueno que el lector piense:
“Si esto es gratis... ¿Cómo será lo de pago?”

<https://sistemasdeventasautomatizadas.com>

DÍA 1

Mentalidad

Sistemas de Ventas Automatizadas

“Dejamos de vender... para empezar a ayudar mejor.”



Roxana Falasco



Gonzalo de la Campa